

Høj kundeaktivitet øger Rønde Sparekasses overskud.

Sparekassen realiserer et resultat før skat på 5,3 mio. kr. i 2019 mod 3,0 mio. kr. i 2018 – resultatet betragtes som tilfredsstillende.

Sparekassen havde i årsrapporten for 2018 udmeldt en forventning om et resultat før skat for hele 2019 i intervallet kr. 4-6 mio.

Resultatet før skat i 2019 på 5,3 mio. kr. ligger således pænt indenfor det forventede.

Sparekassen havde i årsrapporten for 2018 ligeledes udmeldt en forventning om en basisindtjening dvs. resultat før skat, før nedskrivninger på udlån og garantier og før kursreguleringer på værdipapirer og valuta, for hele 2019 i intervallet kr. 7-9 mio.

Sparekassen har i 2019 realiseret en basisindtjening på 8,5 mio. kr. Den opnåede basisindtjening ligger i toppen af de udmeldte forventninger, og ligger i ligeledes i toppen når man kigger på sammenlignelige institutter.

Vi har i 2019 oplevet en faldende rente, hvilket har givet mange af vore kunder mulighed for at konvertere deres realkreditlån. Denne forøgede kundeaktivitet kan umiddelbart aflæses i Sparekassens indtjening, og jeg kan med tilfredshed konstatere, at den basale drift udtrykt ved basisindtjeningen udgør ca. 8,5 mio. kr. i 2019.

Sparekassens indtjening styrker egenkapitalen, og jeg hæfter mig ved, at egenkapitalen nu er på 120 mio. kr., hvilket har øget Sparekassens kapitalprocent fra 19,5 % til 21,0 %. Jeg kan dermed konstatere, at Sparekassens kapitalapparat er på et niveau, hvor vi er klar til at møde alle kendte fremtidige kapitalkrav.

Vi kigger i øjeblikket ind i 2020, hvor vi fortsat udfordres af et marked, hvor renteniveauet er historisk lavt, og vi kan næppe påregne endnu en konverteringsbølge i 2020.

At vi under disse vilkår alligevel formår at have en fornuftig indtjening, bekræfter mig i, at Sparekassens simple forretningsmodel er holdbar.

Sparekassens primære markedsområde er på Djursland og kommuner der støder op til Djursland. Her har vi knap 90 procent af vores forretning, hvor volumen fordeler sig med ca. 40 % på erhvervskunder og 60 % på private kunder.

Vi får mange nye kunder, hvilket naturligt øger troen på fremtiden. Den fremadrettede opbakning fra borgerne i Sparekassens primære markedsområde er helt afgørende for, at Syddjurs kommune også i fremtiden har en lokal Sparekasse i fin form” slutter direktør Max Hovedskov.